



INTERNATIONAL
2023



#众志成城

团队合作，激励，凝聚力 —
我们成功的关键！

#我们的成功之路

世界正在 发生变化 — 格劳博也是如此

6 座生产基地

80% 内部生产

7 个行业

14 个销售和服务分支机构

8,700 名全球员工

345,800 m² 全球生产区域

18亿欧元 新接订单 (2023/2024)

18亿欧元 总营业额 (2023/2024)

亲爱的员工们，
亲爱的合作伙伴们，
格劳博集团亲爱的朋友们，

2023年无疑是充满挑战的一年。全球政治事件和全球经济波动使我们公司经受了严峻的考验。然而，作为一个团队，我们并没有让这些挑战压垮，相反，我们一直在寻求解决方案并变得更强大。

在这个瞬息万变的世界中，我们象征着速度、灵活性和活力——这些品质始终如一地帮助我们度过不稳定的时期并保持正确方向。我们认识到，公司的成功不仅取决于其产品和服务，还取决于适应和快速响应变化的能力。世界在变化，我们也在变化。

近年来，快速做出明智决策的能力对我们的成功至关重要。我们将继续专注于数字化，优化从订单处理到产品开发的工作流程。在此背景下，我们引入了涵盖从设计到生产、成本核算和物料管理的所有领域新方法。我们的努力贯彻到了整个物料管理和供应链管理，包括内部流程和供应商开发。此外，我们还对各个产品组的业务部门进行了持续的重组。

我们满怀信心地展望未来几个月，并坚信我们将继续共同克服挑战。我们的团队精神、决心和对成功的坚定承诺是我们最大的优势。我们已经准备好迎接新的挑战，并将挑战转化为机遇。

带着最高的动力和专注，以及极大的信心，我们将开始新的一年。感谢您的不断努力和出色合作。我们祝您和您的家人圣诞快乐，2024年幸福安康。

您的
格劳博家族和管理层





年度回顾 2023

挑战与成功——激动人心的一年即将结束

01| 1月：小机床，大影响 – G150在《Produktion》杂志的机床检测中荣获第一名 02| 2月：格劳博中国荣获奇瑞汽车两项大奖 03| 3月：20周年In-house展会庆祝创纪录的成果 04| 4月：以“销售拼图”为主题战略会议 05| 5月：奥格斯堡“公司跑”活动 06| 5月：全球服务会议 07| 9月：格劳博参加EMO 2023 08| 9月：2023年新学徒 09| 10月：格劳博巴西荣获 Navistar的“年度供应商奖” 10| 10月：车间14B开放 11| 11月：国际应用工程师会议 12| 12月：明德海姆周年庆典

#创新与技术相遇

一目了然!

产品世界 最新消息



多合一解决方案



创新的控制理念



量身定制的自动化



工业 4.0 解决方案



从单件到批量生产



高度自动化



上下料同时进行

聚焦自动化

在瞬息万变的工业环境中，自动化比以往任何时候都更加重要。格劳博积极响应这一趋势，为用户提供广泛的定制化自动化解决方案组合：

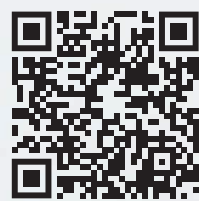
- ⊕ 托盘系统
- ⊕ 柔性机器人单元
- ⊕ 完整的生产线

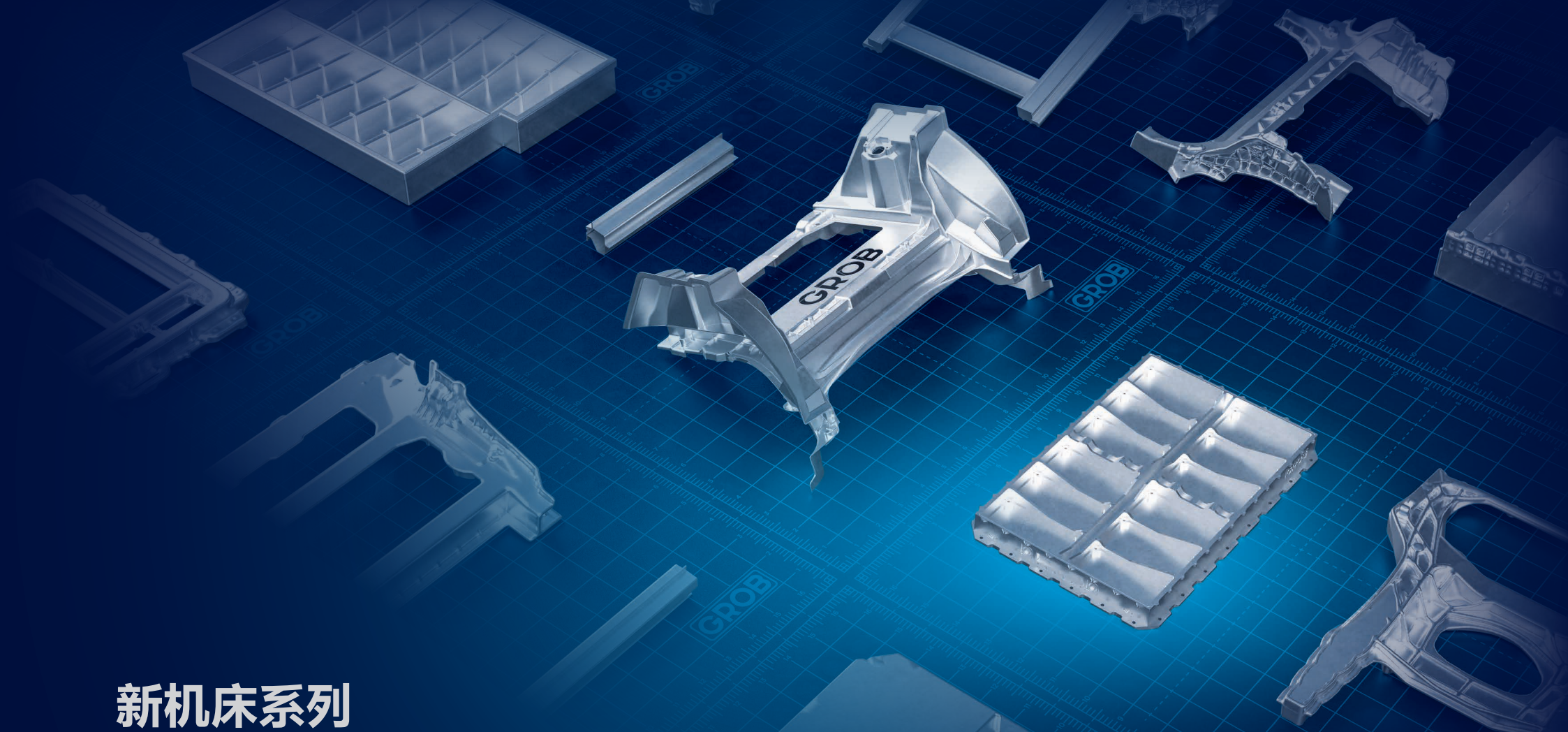
格劳博为用户量身定制符合需求的解决方案。无论是单个零件的生产还是批量生产，我们的自动化解决方案都能保证效率和精度。

格劳博一直致力于创新的解决方案，以满足未来制造业的需求。作为一家完整一站式供应商，我们不仅提供高质量的自动化系统，还提供从应用工程到数字化和服务的全面技术。我们的目标是了解用户面临的挑战，并引导他们走上最优自动化之路。

2023 年亮点 - 格劳博移动机器人 (GMR)

今年的最大亮点是格劳博移动机器人 (GMR) 的展示。其实现了高效、智能地物料搬运，告别了人工搬运和远距离搬运的时代。格劳博移动机器人 (GMR) 配备了最新的传感器技术，可以毫不费力地在生产车间内不依赖人工进行驾驶。用户受益于一个车间中多台设备且地点独立的自动化解决方案。





新机床系列

在机械加工领域，格劳博推出了全新机床系列包括三种型号。从双主轴G920X，其拥有两个垂直排列的主轴和龙门桁架，最大可加工工件长度为2,600mm，是加工挤压型材的理想选择。这项创新不仅使汽车工业和航空航天领域受益，也使建筑行业受益。G900F⁴和G920F⁴也是系列中新的机床型号，分别具备单主轴和双主轴两种配置。该机床系列使用户能够高效地加工大型铸件和电池底盘。最后，G900F⁵和G920F⁵加入了全新G900系列。这些机床也提供单主轴和双主轴选项，以满足大型铸造和一体压铸的需求。

从电芯到电池包： 创新的电池技术

凭借我们的电池技术工厂解决方案，格劳博多年来一直是全球市场的代表。我们可以为用户提供从电芯到电池包的各种技术。

市场上的新品

“从芯到包”（CTP）是电池市场的最新技术。该技术优化了传统电池组装方式，将电芯直接集成到电池包中，而不是先将它们组装到模组中，然后将它们组合到电池包中。

在格劳博，我们正致力于将这一创新性的方法付诸实践。我们面临的挑战是，当我们实施新工艺时，仍保持一贯的高质量和生产效率。

质量优化 & 更高的能源密度

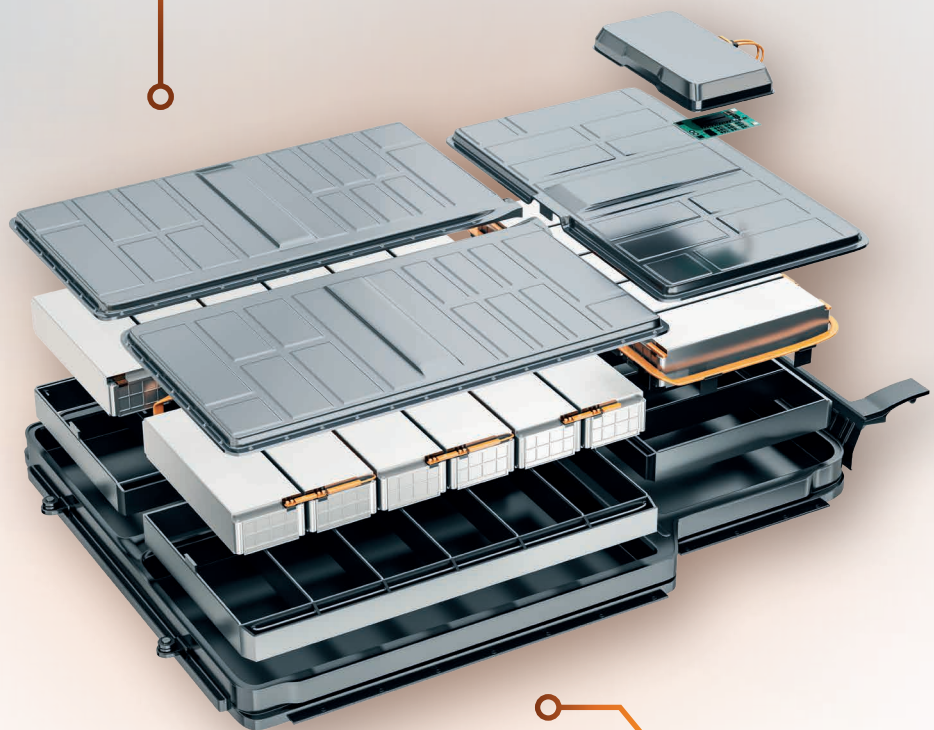
“从芯到包”（CTP）技术减少了不能用于能源储能的结构部分。空余部分可以填充额外的电芯，从而提高能源密度并延长车辆续航里程。

轻量化 & 效率提升

“从芯到包”（CTP）减轻了电池包的重量，因为无源元件需要极少的材料用来组成模组。在相同的能源含量下，降低的重量可以提高车辆的性能和续航里程。

可扩展性

“从芯到包”（CTP）可以应用在各种应用和车辆，使其成为一种可扩展的技术，可实现从电动汽车到固定式储能的广泛应用。



#全速迈向未来

电动汽车 遍布全球

格劳博明德海姆

格劳博明德海姆已成为电驱动单元 (EDUs)以及电池模组和电池包等电池技术系统装配知名供应商。我们紧跟“从芯到包” (Cell-to-Pack) 的市场趋势, 并已获得该领域的第一批订单。

除此之外, 通过与Dürr-GROB-Manz 的合作, 我们在电池制造领域取得了重大进展, 为我们开辟了新的可能。同时, 我们已经在这一领域开展了多个试点项目。

此外, 我们始终致力于为未来的超级工厂提供产品。

格劳博美国

格劳博布拉夫顿在电动汽车领域的投资继续保持良好势头。得益于《通货膨胀削减法》 (IRA), 美国不断涌现出新的需求和潜力。目前的重点是电驱动单元 (EDU) 的组件, 如定子和转子, 以及电驱动单元 (EDUs) 的装配。

格劳博美国正准备在未来两年内进入电池系统领域。目前, 这些系统仍由格劳博明德海姆出口到北美。

格劳博巴西

巴西的电动汽车市场仍处于起步阶段。迄今为止, 巴西已开发出一些小型项目和方案, 这些方案大多是由创业公司和OEM、一二级供应商的用户共同研究进行的。格劳博巴西为格劳博集团在全球的电动汽车项目提供设计支持和设备交付。

目前, 格劳博巴西的工作重点是在该领域推广格劳博技术, 提高市场认知度。

一目了然!

产品组合

驱动系统
(定子、转子、电机和电动轴装配)

能源储能系统
(电芯、电池模组、电池包和燃料电池)

9亿欧元
新接订单

34
全球用户

120
全球项目

格劳博中国

中国目前正在转变观念，对自动化程度较低的系统需求日益增加。在中国，用户的工厂折旧很快，因此交货时间极短。

近年来，格劳博中国一直为定子、转子和电驱动单元 (EDU) 提供装配系统。此外，格劳博中国在电池系统装配领域已获得首两份订单。

格劳博意大利

2023 年，格劳博意大利扩大了其在电机领域的产品组合，并致力于开发越来越受市场关注的新技术。通过分析和参加各种展会获得的反馈证实，市场对轴向磁通电机定子的兴趣与日俱增。与此同时，格劳博意大利启动了首个燃料电池项目，并开始建设第一条生产线。

为了充分利用其专业技术，格劳博意大利正致力于开发更多的创新技术，以尽可能有效地在新市场上立足。例如永磁转子和后冲压工艺。由于定子和转子生产线取得的优异成绩，轻量化电动车的推广工作也在进一步推进。

#真实案例

公司的基础 — 我们的员工

格劳博的灵魂和基础是我们的员工。2023年，格劳博的员工再次被证明是我们成功背后的驱动力。他们的奉献精神、专业知识和热情孜孜不倦，他们有能力协作和创新是无与伦比的。

我们引以为豪的是，我们有一支敬业的专业团队，他们在不断地推进着公司的前进，同时也创造了一种相互支持、激励的社会。我们的成功离不开员工的敬业精神和卓越表现，这就是为什么我们不遗余力地提倡员工的成长与幸福。

格劳博的 Heiß 家族 – 38年，3代人

Heiß家族与格劳博有着悠久的历史，我们一起跨越了3代人。从现已退休的Reinhard Heiß，他们见证了格劳博多年来的变化。故事要从1987年说起，Reinhard Heiß在格劳博从事钣金工作。当时，这项工作以手工为主，要求自主性。图纸和自动化系统还不是日常工作的一部分。

他的儿子Siegfried Heiß在手工艺行业工作了25年后，于2012年加入格劳博。那时，他正在寻找新的挑战，并且希望在一家有前途的公司谋求一个稳定的职位。他痴迷于完整的小规模生产系统，包括他最近负责的电动汽车领域。

新一代已经整装待发：受到祖父和父亲故事的启发，三个孩子Siegfried Heiß, Maximilian, Jonas 和 Lara决定在格劳博接受培训。

Maximilian 于2018年开始担任工业机械师学徒，Jonas 于2020年加入，Lara 于2023年9月开始在格劳博担任工业文员学徒。



从左到右: Reinhard Heiß, Siegfried Heiß, Maximilian Heiß, Jonas Heiß 和 Lara Heiß

“对我们来说，格劳博是一家伟大且拥有最佳雇主的家族企业，其拥有许多培训机会和弹性的工作时间。在日常工作中，你可以看到员工的幸福感是最重要的，”当问及如何用一句话来形容格劳博时，Heiß 家族说道。

最后，Reinhard Heiß对年轻一代提出了一个建议：“格劳博提供了许多激动人心、有创意的工作，我们应该多在格劳博内部参加培训和考虑下一步发展。”

格劳博感到无比的荣幸，我们世界各地的员工历经世代后已然信任我们。

一目了然!

员工人数2023年

5,600
明德海姆

610
巴西

830
美国

1,300
中国

120
意大利

100
印度

140
分支机构

167
全球培训生
新招聘

我们的用户 如何评价

平等的长期合作伙伴关系 格劳博集团和Mandatec AG

从国际贸易展览会上的首次接触，到完全来自格劳博的机床园区：2013年，双方共同取得了成功。如今，Mandatec拥有7台格劳博机床，目前已完全依赖我们的机床。

“我们将格劳博视为平等、可靠的合作伙伴。十多年来，格劳博深知如何在售前、售中和售后满足我们的需求。” Adrian Gasser, Mandatec AG 所有者说到。

“合作伙伴关系对我们来说非常重要。Gasser先生和我认识了很多年，我为这种长期的用户关系感到十分自豪。如此长期的合作关系表明，格劳博正在用我们的产品和服务做正确的事情，并能够让我们的用户感到满意。” German Wankmiller, 格劳博集团首席执行官也如是说。



2023 年的 数字!

7
行业

280
全球用户

553
全球项目

以下是我们 格劳博用户成功故事 2023年

- 01| thyssenkrupp Automotiv Body Solutions G350a – GRC-R20
- 02| BLUM-NOVOTEST G150 – GRC-R60
- 03| NOVA G750
- 04| Mandatec AG G520F



#遍布全球

世界各地

新闻速递

明德海姆周年庆 —— 20周年开放日

2023年3月，格劳博在德国明德海姆总部举办了20周年开放日活动。在近5000平方米的展览面积上，格劳博在四天时间里展示了全部产品组合。

从医学工程和工具模具再到航空航天和机械加工技术，以及各种自动化解决方案。此外，格劳博还展示了数字化和服务，让参观者了解格劳博如何使他们的设备和维护工作更加高效。

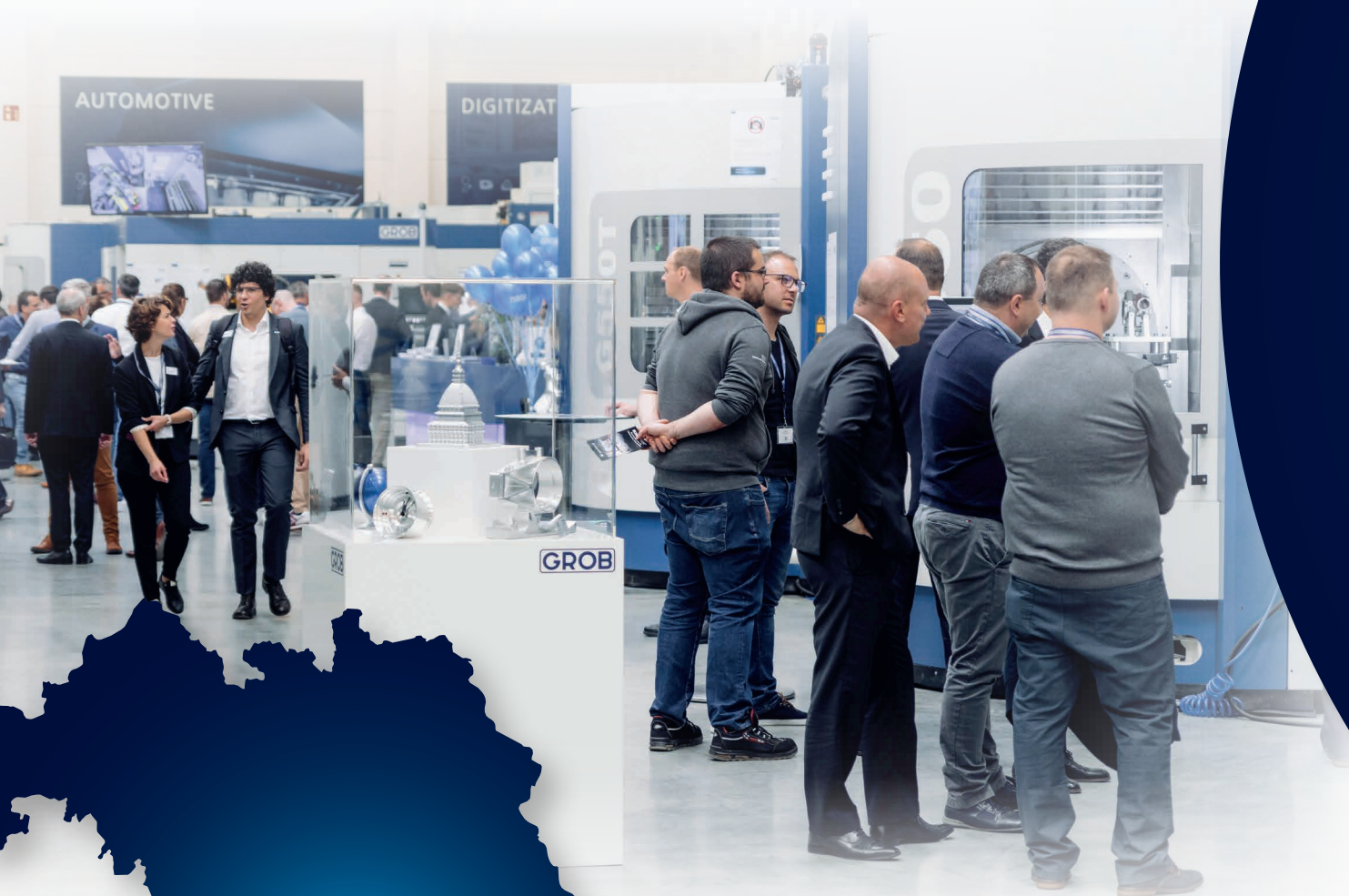


4
天

3,500
参观宾客

61
参展商

31
设备



明德海姆



用户的反响非常热烈，证明了开放日活动对格劳博的重要性。

没有任何其他展会能像我们的开放日活动一样，让我们全面展示各种规格的产品系列。在四天的时间里，我们接待了3500多位参观者，访客数量是去年的两倍，我们的成绩超过了上一届格劳博开放日。

” Christian Müller
首席销售官 & 董事会成员

继续扩产

2023年，明德海姆主厂房的建设继续进行。10月，14B装配车间正式落成，设备安装完毕，明德海姆的生产面积扩大到19.9万平方米。但这还不是全部：我们计划在2024年建造15号车间和员工停车场。此外，明年还将在明德海姆投资新建一座发电厂。

格劳博印度 正在紧锣密鼓地筹备 —— 从奠基仪式到工厂竣工

2022 年 5 月，格劳博的第六家工厂在班加罗尔举行了奠基仪式。
如今，大约一年半之后，格劳博印度团队即将为工厂揭幕。

新工厂的落成对我们来说是重要的一步，将推动印度市场的扩张。
我们的目标是满足印度用户日益增长的需求，同时加强我们的全球影响力。
由 LJ Naidu 领导的团队将由 150 人组成。格劳博印度已经整装待发，
期待着新年伊始的盛大开业。



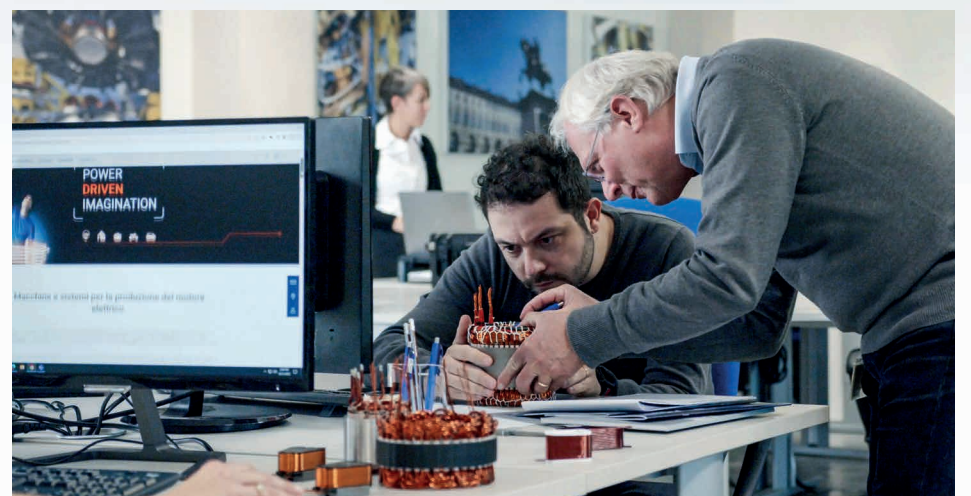
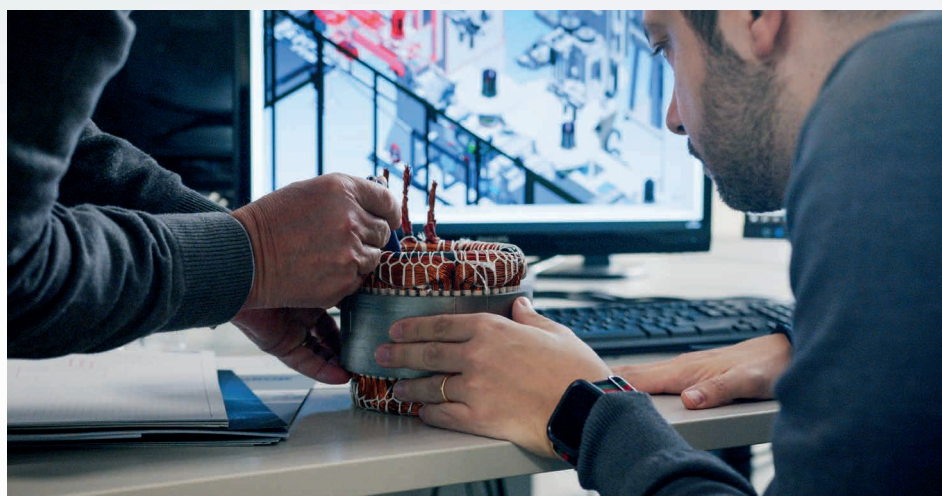
转型中的格劳博意大利

对于格劳博意大利来说，2023 年的特点是公司内部，尤其是与格劳博明德海姆之间的团队合作。沟通、想法和项目交流以及为实现共同目标而开展的合作都得到了加强。格劳博意大利努力进一步优化内部流程，包括实施 SAP 系统、引进看板方法来组织供应链，并对质量标准进行了全面重组。

注重售后服务和贴近用户

在这一年中，格劳博意大利的机床事业部积极致力于加强该部门的实力，该部门主要负责通用加工中心领域、机械加工业务、快速成型制造和服务解决方案。重点尤其放在售后服务上。凭借强大的团队合作，格劳博意大利成功实现了 2023 年上半年的销售目标。

事实证明，贴近用户、及时报价和高效技术服务是意大利市场的成功策略。格劳博意大利还参加了 2023 年的各种展会，借此机会与参观者和潜在用户直接交流。



格劳博巴西 —— 4 轴系列在巴西市场继续蓬勃发展

今年，格劳博巴西继续为4轴系列机床争取到众多项目。巴西销售团队目前正在努力拓展该领域的新市场，如建筑、农业和通用机械工程。此外，我们还与格劳博中国合作，进一步优化机床设计并实施成本削减措施。

格劳博巴西首席执行官 Michael Bauer 表示：“4轴和5轴机床满足了巴西国内所有细分市场的需求：汽车工业、工具模具、航空航天和医学工程。”

格劳博巴西荣获 Navistar的“年度供应商”奖

格劳博被Navistar授予“年度最佳供应商”的“通用采购”类奖项。该奖项是Navistar领导奖的一部分，旨在表彰在质量、用户服务、一般采购和物流等特定领域表现出色的供应商。

格劳博巴西首席执行官Michael Bauer参加了9月25日和26日在美国芝加哥举行的“2023年供应商峰会”颁奖仪式。“我们的巴西工厂非常荣幸被Navistar选为合作伙伴，这个奖项体现了我们为用户提供高性能设备的承诺。我对整个团队的贡献和奉献表示祝贺，并感谢Navistar对我们的认可和大力支持，”Michael Bauer 说。



EXPOMAFE – 疫情后首次参加大型展会

今年格劳博巴西的另一个亮点是 EXPOMAFE。这是格劳博在疫情后首次参加大型展会。参观者欣赏了 G640 和 G550 的现场演示，以及格劳博新技术的介绍。EXPOMAFE 2023 为格劳博巴西提供了一个绝佳的机会，使其在疫情过后重新进入市场，并与专业人士和相关人士进行近距离交流。

一目了然!
真实数据:

670
观展报告

G640 & G550
现场演示

300 m²
占地面积

格劳博美国 —— 订单量的变化和布拉夫顿的新装配车间

格劳博美国的用户大幅减少了对传统内燃机的投资，在某些情况下甚至取消了新的投资。因此，金属切削订单减少了 90%。生产规划里系统业务中的金属切削部分从60%下降到12%。由于装配业务和电动汽车项目的订单占据了生产的大部分，格劳博美国预计这一数字将保持在较低水平。

装配业务和电动汽车部门的订单目前占生产订单的大部分，这给工程小组带来了挑战，因为他们需要更多的产能。布拉夫顿的生产现在需要从大型部件向小型部件过渡，这也给故障排除团队提出了新的要求，因为需要更多的能力和专业知识。此外，还需要新的照相机、激光器和机器人调试团队。

随着格劳博美国业务的大幅增长，特别是在电动汽车领域，布拉夫顿工厂将增建一个物流和分装车间。该车间将使生产面积增加约 10,000 平方米。



格劳博美国 – 底特律 公众开放日和 5-AXIS LIVE! 活动 取得巨大成功

5月13日，格劳博美国举办了开放日活动。与明德海姆不同的是，布拉夫顿的开放日活动向公众、整个家庭以及社区成员开放，让他们深入了解格劳博。访客可以近距离观看我们的机床设备，并在我们员工的带领下参观，他们回答了有关格劳博的问题并提供了相关信息。

8月22日，格劳博美国再次举办了 5-AXIS LIVE! 活动。当天，来自各行各业的众多加工演示以及多家供应商和合作伙伴展示了他们的产品。共有 126 名专业参观者参加了此次活动。

一目了然!

真实数据:

公众开放日
2023年5月13日

3,500
访客

老少皆宜的精彩景点：
秋千和充气城堡

5-AXIS LIVE! 活动
2023年8月22日

130
专业访客

17
参展商

G150, 3x G350, 2x G550,
G550T, 配备PSS-T的G350
现场演示



一目了然!

真实数据:

CIMT 2023年 4月10-15日

214 m²
展位

870
观展报告

CWIEME 2023年 6月 28-30日

80 m²
展位

205
观展报告

开放日 2023年 11月 8-10日

G350a, G550, G640 & G320
现场演示

230
观展报告

格劳博中国在阔别两年后重返 CIMT和CWIEME

在因疫情中断两年之后，CIMT和CWIEME这两个中国市场最重要的展会再次在中国举办。在北京举办的CIMT是以机床为主题的主要展会之一。格劳博中国参展并向参观者现场展示了G700F和G350。与之相对应的是在上海举办的CWIEME，该展会重点关注中国的电动汽车市场。因此，格劳博中国的参展顺理成章。

这两个展会不仅为格劳博中国提供了技术交流的机会，也是开拓新用户和新市场的重要平台，进一步提升了竞争力。



2023 年开放日

2023年11月8日至10日，格劳博中国举办了主题为“德国顶尖机床--源自格劳博中国”的开放日活动。参观者有机会近距离了解格劳博中国的各种尖端产品和领先技术。

当天的现场演讲精彩纷呈，内容涵盖通用加工中心、电动汽车以及特定行业卓越中心的介绍，让每个感兴趣的人都能有所收获。而紧接着进行的工厂参观则让所有与会者都深入幕后，熟知了更多关于格劳博中国成功背后的故事。

展望 2024 年： 格劳博中国全新管理层

2024年，格劳博中国全新管理层将亮相。Thomas Neubert和Marcus Ostler将在新的一年承担新的职责。Marcus Ostler将返回明德海姆，负责机械加工系统事业部。格劳博美国欢迎Thomas Neubert担任新的首席销售官。

Maximilian Koller 将担任格劳博中国的销售副总裁。Sebastian Klingler 将成为格劳博中国的新任首席执行官。于瑞哲（首席财务官）和王颢（首席销售官）将继续在格劳博中国任职。



从左到右：于瑞哲（首席财务官）、Maximilian Koller（2024年起担任销售副总裁）、Thomas Neubert、Marcus Ostler、Sebastian Klingler（2024年起担任首席执行官）和王颢（首席销售官）



一目了然!

真实数据:

展厅⁴ – 在我们的分公司 扩展全球应用中心

我们不断努力为全球客户提供最佳解决方案，最近几个月，我们在墨西哥、泰国、韩国和英国扩建了应用中心，并开设了新的展厅。新展厅不仅反映了我们的全球增长，还为我们的客户提供了近距离体验我们的创新解决方案和技术的独特机会。

我们的新展厅不仅用于展示我们的设备，还为用户现场提供个人咨询。从选择合适的技术到将其无缝集成到现有系统中，我们的专业团队随时准备为用户的特定需求提供最佳解决方案。

近年来，我们全球应用中心的高附加值得到了显著提升，现在我们的分公司也能从这一独特功能中受益。



格劳博泰国展厅开业典礼



格劳博泰国盛大开幕



格劳博英国首次开放日暨斯特拉福德新应用技术中心落成典礼

格劳博英国、 格劳博泰国和格劳博波兰分公司开放日

今年，我们的三个分公司都举办了开放日活动。格劳博英国和格劳博泰国首次举办了开放日活动，而格劳博波兰则举办了第三次贸易展。5月16日至17日，格劳博波兰邀请众多用户体验格劳博技术。

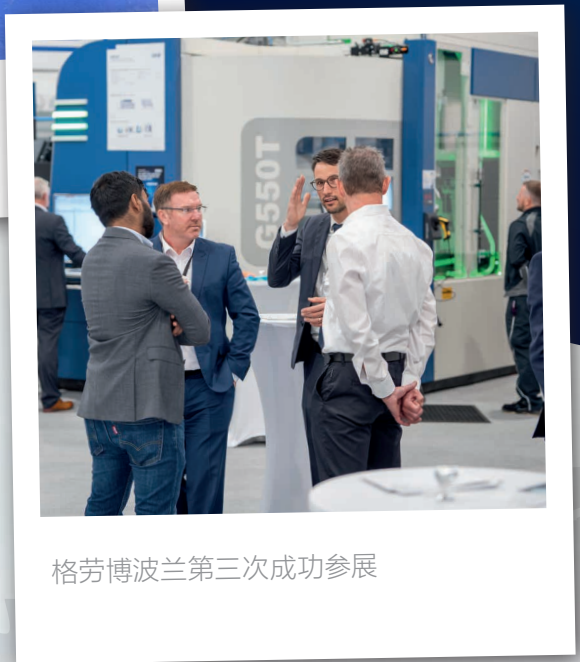
随后，格劳博泰国于11月2日举行了盛大的开业典礼。当天还为参观者带来了精彩的演示和现场加工。

格劳博英国于11月15日至16日成功举办了一系列活动。在“#NextLevelThinking – FUTURE PROOF FOR YOUR BUSINESS WITH GROB”的主题下，有兴趣的人士可以目睹我们自动化解决方案和通用加工中心的现场演示。这三次开放日共接待了476名参观者和用户。

41
全球
应用技术工程师

10
全球展厅

45
全球样机



格劳博波兰第三次成功参展

无论何时何地，我们总在您身边
格劳博 — 遍布全球



www.grobgroup.com

北美洲

布拉夫顿, 俄亥俄州, 美国
底特律, 密歇根, 美国
克雷塔罗, 墨西哥

南美洲

圣保罗, 巴西

欧洲

明德海姆, 德国
皮亚内扎, 意大利
斯特拉福德, 英国
亨厄洛, 荷兰
桑利斯, 法国
巴尔, 瑞士
波兹南, 波兰
杰尔, 匈牙利

亚洲

大连, 中国
班加罗尔, 印度
北京, 中国
上海, 中国
横滨, 日本
水原, 韩国
海防, 越南
曼谷, 泰国

版本说明 - 格劳博国际版

出版商
GROB-WERKE GmbH & Co. KG, 明德海姆
负责人
市场营销 & 公关, 电话: +49 8261 996-0,
电子邮件: info@de.grobgroup.com

文字
GROB-WERKE GmbH & Co. KG, 明德海姆
设计
GROB-WERKE GmbH & Co. KG, 明德海姆

图片
GROB-WERKE GmbH & Co. KG, 明德海姆;
Christian Schneider 摄影工作室;
Marc Tillmann emtyVISION;
Shutterstock Inc.; Ulrich Wagner

